



Contenido

Del 14 al 20 de diciembre del 2009

| | | | |
|---|---|-----------------------|---|
|  | CORRUPCIÓN: ¿PROBLEMA DE LEYES O DE PERSONAS? | Editorial | 2 |
|  | HACIA LA MODERNIDAD TRIBUTARIA: ADIÓS AL PAPEL <i>Tras varios años de espera, la SUNAT lanzó el Programa de Libros Electrónicos y se encaminó hacia la era virtual y hacia una administración tributaria más simple y amigable.</i> | Hechos de Importancia | 3 |
|  | LA ÚLTIMA DEL "LLANERO SOLITARIO" <i>Hugo Chávez expropia, pero no compensa.</i> | Actualidad | 4 |
|  | RELACIONES BRASIL-PERÚ <i>Potencial interoceánico.</i> | Economía | 5 |
|  | AGENDA PENDIENTE DE CONCESIONES <i>Aprovechamos los cambios recientes en ProInversión para recordar algunas de las concesiones que han quedado pendientes.</i> | Comercio Exterior | 6 |
|  | OJO CON ELLOS... <i>...que presentan dinamismo en un año realmente atípico.</i> | | |

SEMANARIO COMEXPERU

Directora

Patricia Teullet Pipoli

Co-editores

Sofía Piqué Cebrecos

Ricardo Paredes Castro

Promoción Comercial

Helga Scheuch Rabinovich

Equipo de Análisis

Alfredo Mastrokalos Viñas

Rafael Zacnich Nonalaya

José Pinilla Bustamante

Publicidad

Edda Arce de Chávez

Suscripciones

Giovanna Rojas Rodríguez

Diseño Gráfico

Carlos Castillo Santisteban

Corrección

Angel García Tapia

COMEXPERU-Sociedad de Comercio Exterior del Perú

Bartolomé Herrera 254, Miraflores. Lima 18, Perú.

e-mail: semanario@comexperu.org.pe

Tel.: 422-5784 Fax: 422-5942

Reg. Dep. Legal 15011699-0268

NUEVO KOLEOS

4X4 POR FUERA. RENAULT POR DENTRO.



Motor 2.5L - 168HP

Versiónes:

4x2 y All Mode 4x4i



www.renault.com.pe



Corrupción: ¿problema de leyes o de personas?

Hace unos días se publicó una entrevista a la congresista Rosa Florián. Ella opina que la corrupción se explica debido a la profusión de normas confusas, algo que es, en mucho, responsabilidad del Congreso al que ella misma pertenece.

Pero si bien un sistema con leyes abundantes, poco exactas y confusas es el ambiente natural para el desarrollo de la corrupción, esto ciertamente no solo es causa de la misma, sino consecuencia también de la propia corrupción o de la incapacidad, dos cosas que (con respetables excepciones) bien podrían ser rasgos distintivos de nuestros gobiernos (para lo cual basta dar un rápido repaso a las permanentes denuncias de la prensa respecto a situaciones que inmediatamente se convierten en escándalo).

El análisis es simple: el corrupto debe fomentar un entorno confuso en el cual haya trámites largos y complicados que generen incentivos a “cortar camino”. Debe crear normas que permitan discrecionalidad para favorecer a algunos a cambio de los “mecanismos de persuasión” adecuados. El inepto, aun siendo honesto es, por definición, incapaz de corregirlo y se convierte en cómplice. A partir de allí, el sistema se retroalimenta: normas complicadas (o sanciones desproporcionadas, como las que se dan hoy con el nuevo reglamento de tránsito) aumentan la probabilidad de corrupción.

La pobreza guarda también una estrecha relación con la corrupción: por diversas vías, la corrupción inhibe el crecimiento (el retraso o suspensión de inversiones y una sub-óptima asignación de recursos son dos mecanismos) y, en el sentido contrario, a mayor grado de pobreza, más campo para la corrupción. Hace algunos años, el representante de uno de los milagros económicos asiáticos afirmaba: “No creo que hayamos eliminado la corrupción, pero hoy no se soborna con una caja de cigarrillos”. Viéndolo desde nuestra perspectiva local, eso de los salarios bajos en el Estado no pareciera ser muy buena idea.

¿Alguna duda?

Revisemos las noticias del Congreso que nos llegan habitualmente: el “mataperro”, el “comepollos”, la “robaluz” y la “lavapiés” solo pueden ser producto de un sistema en el que algo anda muy mal. ¿Están estos personajes, que bien podrían pertenecer a una sórdida novela, en capacidad de elaborar o aprobar leyes que promuevan el desarrollo de un país?

Respecto al sistema judicial, tampoco es preciso abundar demasiado. Cualquiera que haya caído en un juicio de los miles que se dan en un país que todo lo “judicializa” podrá dar fe de cómo (y con cuánto) funciona.

Respecto al Ejecutivo, la necesidad de mantener los salarios bajos ha tenido consecuencias directas en su calidad. Y tal vez lo peor esté aún por verse... o comenzando a verse.


En todos los casos, afortunadamente, tenemos excepciones. A ellos, mi agradecimiento y las disculpas del caso; que no se trata de echarlos a todos en el mismo saco. Pero, estando dentro, deben saber que, finalmente, son la excepción que confirma la regla.

Patricia Teullet
Gerente General
COMEXPERU

HSBC entiende los beneficios de tener un solo banco en todo el mundo para desarrollar tu negocio a nivel global

Llámanos al 616 4722
Contáctanos en www.hsbc.com.pe

HSBC 
El banco local del mundo

 regresar
página 1



HACIA LA MODERNIDAD TRIBUTARIA: ADIÓS AL PAPEL

El papel y los trámites burocráticos y sobre costos que lo involucran, deben ser cosa del pasado. Esto es un hecho en las economías más competitivas y todas las entidades públicas peruanas deberían aceptarlo. Por esta razón es que consideramos como un gran avance en la administración tributaria que SUNAT, el pasado 25 de noviembre y luego de varios años de "vaivenes", haya prepublicado el proyecto de resolución que dicta las disposiciones para la implementación del llevado de determinados libros y registros de manera electrónica: el Programa de Libros Electrónicos (PLE).

Cabe resaltar, además, que este es solo el primer paso dentro un proyecto mayor que implicaría una revolución virtual y general en la administración tributaria y su relación con la empresa privada, tanto pequeña como grande. Así, por ejemplo, se tiene programado para el 2010 la implantación de un sistema de factura electrónica para MYPE y, seguidamente, para grandes emisores. En el caso de estos últimos, que actualmente tienen que enfrentar enormes costos de impresión de facturas, su manipuleo y almacenamiento (hasta por cinco años a pedido de SUNAT), la implementación de un sistema electrónico reduciría tremendamente estos sobre costos y potenciaría una mayor competitividad. Solo para tener una idea, una empresa grande de consumo masivo pueden llegar a emitir más de 7 millones de comprobantes de pago anualmente. Ya se imaginarán los sobre costos que implican...

Pero este giro hacia la era virtual no solo favorecerá al sector privado, sino también a la propia SUNAT porque facilitará la labor de sus técnicos y fiscalizadores: ¿se han puesto a pensar qué terrible debe ser tener que revisar una a una las miles o millones de facturas que pueden haber en una empresa en solo un año? Esto, a su vez, devendría en una fiscalización menos intrusiva para las empresas, pues los auditores de SUNAT ya no tendrían que instalarse, como muchas veces sucede, por varios meses en las propias oficinas de las empresas para certificar que todo está en orden.

Por todo esto y otros beneficios más, es muy importante impulsar este proyecto y que el sector privado se involucre directamente en su perfeccionamiento, ya sea participando en los *focus group* que se realicen o mandando sus comentarios, críticas y opiniones (técnicas, obviamente) al correo electrónico e-libros@sunat.gob.pe, hasta el próximo 25 de diciembre. Hacerlo es fundamental para el éxito de esta modernización que, dicho sea de paso, debería ser replicada en otras instancias del sector público. Una información más detallada de cómo funcionaría este innovador sistema se puede ver en la presentación que los funcionarios de SUNAT realizaron sobre el tema en un taller para los asociados de COMEXPERU.

LA ÚLTIMA DEL "LLANERO SOLITARIO"

"En este hotel hay mucho espacio, ¿te imaginas trabajar aquí?". Palabras de Hugo Chávez, presidente de Venezuela, en la cumbre ASA, algunas semanas antes de la expropiación del hotel Hilton Margarita (Fuente: BBC Mundo, 14/10/09).

Desde hace mucho tiempo que son conocidas por todo el mundo -con excepción de los "ciegos, sordos y mudos" Bolivia, Cuba y otras causas perdidas latinoamericanas- las atrocidades económicas y sociales que viene cometiendo Hugo Chávez desde que se "enquistó" en el poder venezolano en 1999.

En todo este tiempo, lamentablemente para los venezolanos que no votaron por él y no lo apoyan, los enormes recursos obtenidos del *boom* de los precios del petróleo fue dilapidado entre la llamada "Revolución Bolivariana" (que incluye el financiamiento de movimientos desestabilizadores en otros países que sí quieren progresar, como el Perú, por ejemplo) y la corrupción del partido de gobierno. Hoy, en un país rico en recursos, escasean la carne, el azúcar, otros alimentos básicos e incluso el agua y la energía eléctrica.

Obviamente, ante la inestabilidad jurídica y económica del país (la inflación "está por las nubes", hay desbalances en las cuentas fiscales y los controles de precio, incluido el del tipo de cambio, han generado "mercados negros"), la inversión privada, nacional y extranjera salió espantada. Desafortunadamente, hay inversiones que, por el giro del negocio o por ser físicas, son difíciles de liquidar en el corto o mediano plazo, las mismas que vienen siendo expropiadas por Chávez pese a lo que prometiera cuando llegó al poder (ver video). De acuerdo con la Cámara Venezolano-Americana de Industria y Comercio (Venamcham), el Gobierno venezolano debería entre US\$ 10,000 millones y US\$ 12,000 millones a 28 empresas de esta institución que fueron expropiadas o estatizadas desde el 2007 a la fecha. Si hay algo que nos ha enseñado la historia es que los países (y sus ciudadanos), tarde o temprano, siempre terminan pagando estas deudas... y con creces. Qué pena.



Grupo Interbank ahora en China

Que tus productos lleguen más fácil y rápido a China.
Nueva Oficina Comercial en Shanghai.
www.ifhperu.com

 **IFHPeru** LTD.
Intergroup

 regresar
página 1



Relaciones Brasil-Perú

A propósito de la visita del presidente de Brasil a nuestro país, damos un vistazo al potencial que presenta fortalecer nuestras relaciones con el gigante sudamericano.

OPORTUNIDADES FRONTERIZAS

El crecimiento económico de los últimos años ha llevado a Brasil a convertirse en la décima economía mundial y la primera de América Latina, con un PBI que superó el billón de dólares en el 2006. A pesar de la crisis, recientemente la CEPAL ha proyectado que el próximo año este país liderará el crecimiento de la región, con un 5.5% (le seguiría el Perú con un 5%). Asimismo, alberga a alrededor de 191 millones de habitantes, cuyo PBI per cápita se acercaría a los US\$ 9 mil en el 2010, según estimados del FMI. Y lo resaltante es el avance que viene teniendo en su población la clase media, que, según *The Economist*, pasó del 44% en el 2002 al 52% en el 2008. Entre las zonas con mayor poder adquisitivo destacan las del sudeste del país, como Sao Paulo, Río de Janeiro y Minas Gerais.

De acuerdo con la "Guía de negocios e inversión: Brasil-Perú 2009/2010" de Ernst & Young, Brasil es importante para nuestro país porque, además de lo ya señalado, nuestra frontera con él es la mayor que tenemos con un país vecino (casi 3,000 km), 400 de las 500 mayores empresas a nivel global están presentes en Brasil, y esta nación constituye el décimo mayor complejo industrial del mundo, lo cual lo convierte en un interesante comprador de insumos.

Precisamente, nuestro comercio bilateral ha venido creciendo durante estos años (ver gráfico). Según el Plan Operativo de Mercado del MINCETUR, Brasil ofrece oportunidades para nuestras exportaciones agrícolas, como el espárrago, la aceituna, el aceite de oliva, el orégano, el frijol, las hortalizas y las uvas; para las pesqueras y químicas, como las empaquetaduras de caucho vulcanizado, soda cáustica líquida y curtientes sintéticos. Asimismo, Proexpansión ha identificado potencial para la papa preparada y congelada, la tara, las confecciones de algodón, la joyería de oro y plata, y la cerámica, entre otros. Adicionalmente, Ernst & Young señala como oportunidad la expansión de la gastronomía peruana y la provisión de servicios ligados a la integración comercial entre nuestros países, como los logísticos y el turismo, así como el aprovechamiento de la demanda brasilera fronteriza por productos de regiones peruanas cercanas.

La inversión brasilera en el Perú también ha aumentado. El *stock* de inversión directa proveniente del gigante "verde-amarelo" ha pasado de US\$ 1.97 millones en 1980 a US\$ 342 millones en el 2008 (cifra preliminar de ProInversión) y entre el 2003 y ese último año se multiplicó por siete. Es más, de acuerdo con Ernst & Young, hay proyectos como la modernización de la refinería de Talara, a cargo de Petrobrás, que implica US\$ 700 millones. La petrolera brasilera anunció que invertirá US\$ 1,000 millones en el Perú entre el 2009 y el 2013 en la exploración y explotación en los lotes que opera, como el 58 (gas natural) en el Cusco. Asimismo, tiene interés en el desarrollo de la industria petroquímica. También están la modernización de Siderperú (Grupo Gerdau; US\$ 1,400 millones), los fosfatos de Bayóvar (Vale do Rio Doce; US\$ 300 millones), la ampliación de la capacidad de la refinería de zinc Cajamarquilla (Votorantim Metais; US\$ 500 millones), Chavimochic y Olmos (Odebrecht; US\$ 852 millones y US\$ 300 millones) y la Carretera Interoceánica Sur, a cargo de un consorcio en el que también participa Odebrecht (US\$ 800 millones), entre otros. Cabe señalar que el Perú también tiene inversiones en Brasil. Destaca la realizada por el Grupo Brescia con Minsur en Minera Taboca (US\$ 472 millones).

ÁBRETE SÉSAMO

Acerca de las Interoceánicas, estas no solo contribuirán en sí mismas a tener un Perú más conectado internamente, con menores costos de transporte, sino que abren el gran potencial de convertirnos en plataforma entre Sudamérica (particularmente Brasil) y Asia y las oportunidades de desarrollo descentralizado que eso significa. Incluso, Michael Porter se refirió a ello al señalar, en la presentación que hizo en Lima, que el reciente programa de liberalización comercial del Perú (atractivo que se complementa con las carreteras), que incluye a EE.UU. y China, ha creado significativas oportunidades para nuevos vínculos económicos con nuestros países vecinos. Por ese motivo, esperamos que no sigan demorando en concesionarse puertos como el de Ilo, cuya fecha de buena pro aún está por determinarse.

Ojalá que con la reunión entre nuestros jefes de Estado, se abran más puertas. Esperamos que una de ellas se dirija al aún entreverado mundo de barreras no arancelarias brasileras (ver *Semanario N° 382*)... porque no todo es color "verde-amarelo".





Agenda Pendiente de Concesiones

Durante este año, se experimentó un importante avance en el proceso de concesiones de proyectos de infraestructura. Por ejemplo, se firmó el contrato de concesión del puerto de Paita (ver [Semanaario N° 536](#)), con un compromiso de inversión superior a los US\$ 200 millones: se dio en concesión la planta de tratamiento de aguas residuales de Taboada, a pesar de los diversos obstáculos (ver [Semanaario N° 527](#)) y se otorgó la buena pro de la Autopista del Sol que conectará Trujillo, Piura, Chiclayo y Sullana con una extensión de 475 km. A pesar de los ataques a los procesos de concesiones al sector privado motivados, en su gran mayoría, por intereses políticos mezquinos o ideológicos, no debe darse marcha atrás en estos procesos sino impulsarlos, para lo cual la solvencia técnica y actitud dinámica de ProInversión es fundamental. Por eso mismo, aprovechando los recientes cambios en esta institución (a nivel de presidente y director ejecutivo), es relevante recordar algunos que han quedado pendientes.

PUERTOS URGENTES

En lo que respecta a puertos, aún sigue pendiente que concluya la evaluación del proyecto de modernización del Muelle Norte del Callao presentado por DP World por US\$ 1,300 millones, el cual enfrenta numerosos obstáculos. Después de que se levantaran las observaciones de la APN el 17 de marzo, recién el 30 de septiembre el MTC envió a ProInversión la carta de autorización para continuar con el proceso, la cual venía acompañada de propuestas de modificación para incluir a ENAPU en la administración del Muelle Norte (ver [Semanaario N° 530](#)). Sin embargo, luego de más de dos meses, aún no se ha escogido quién evaluaría la viabilidad del proyecto, incluyendo las propuestas del MTC sobre ENAPU. Concluir con este proceso y lanzar el eventual concurso internacional debe ser una prioridad para ProInversión, ya que la evaluación técnica aún duraría aproximadamente seis meses, tras los cuales regresaría a la "voluntad" del MTC. Lo que nos parece indignante hasta este punto es que un proyecto tan importante se demore por la insistencia de incluir en esta iniciativa privada a ENAPU, el responsable de la actual lentitud e ineficiencia en nuestros puertos que justamente se busca combatir. Esperemos que no surjan más problemas en esta etapa.

Otro punto pendiente en este rubro es la entrega en concesión de los puertos de Salaverry, Iquitos, Yurimaguas y Pucallpa que se había postergado para el 2010 por demoras en la elaboración del plan maestro. De acuerdo al MTC, ya se habría declarado viable la concesión del puerto de Yurimaguas y se esperaría que se dé la buena pro en el primer trimestre del próximo año. Asimismo, de acuerdo a ProInversión, el 18 de diciembre es la fecha establecida para el otorgamiento de la buena pro para el puerto de Pisco, el cual requeriría una inversión estimada de US\$ 107.8 millones.

AEROPUERTOS Y TRANSPORTE TERRESTRE

El segundo grupo de aeropuertos de provincias, que comprende básicamente los del sur del país (Tacna, Juliaca, Arequipa, Puerto Maldonado, Ayacucho y Andahuaylas) también está pendiente para el próximo año y tiene como fecha de otorgamiento de la buena pro el día 26 de febrero, luego de que fuese postergada por ProInversión en noviembre al no haberse completado los estudios de factibilidad para las obras obligatorias que debería realizar el concesionario. Asimismo, entre estos proyectos se encuentra el del aeropuerto internacional del Cusco, para el que aún se están realizando los estudios meteorológicos requeridos a nivel internacional. Aunque aún no hay una fecha estimada para la entrega, ya se realizó la convocatoria para la concesión del segundo tramo de la carretera IIRSA centro que uniría las regiones de Lima, Pasco y Junín. Con una longitud de 370 km, sería de gran importancia para la integración con nuestros vecinos de Brasil (ver [Actualidad](#)). Por otro lado, en lo que respecta a transporte ferroviario, queda pendiente la concesión del ferrocarril que une Huancayo y Huancavelica.

SANEAMIENTO

En lo que respecta a saneamiento, aún se encuentra en evaluación el proyecto Aguas de Lima Sur II, que consistiría en la construcción de una planta desalinizadora con una capacidad de 100,000 metros cúbicos diarios para proveer de agua potable a los distritos del sur de Lima (Villa el Salvador, Miraflores, Barranco, Chorrillos y San Isidro). Esta planta es fundamental si queremos un mayor desarrollo urbano en esta pujante zona de Lima. Por otro lado, la Planta de Tratamiento de Aguas Residuales y Emisor Submarino La Chira, tendría como fecha tentativa de concesión el próximo año, sujeta al informe de la [Contraloría](#).

COMUNICACIONES

El proceso de concesión de la Banda C de 1,900 Mhz de telefonía móvil, que permitiría el ingreso de un cuarto operador, fue suspendido y se replantearían los términos del contrato para hacerlo más atractivo. La inversión estimada para este proyecto es de US\$ 350 millones y tentativamente se daría el próximo año, pero no hay una fecha definida.

Como vemos, a pesar de los avances logrados en el 2009, aún queda mucho por hacer. De la misma manera en que el Presidente guapea a los empresarios a invertir, es necesario que ProInversión no se quede atrás y cumpla con su papel de promotor de la inversión privada.



¿Buscas soluciones para crecer en tus negocios controlando riesgos?

Agregamos valor a la información desarrollando las mejores soluciones para acciones de marketing, adquisición de clientes, administración de cartera y gestión de cobranzas.

Infocorp. más que información soluciones

Teléfono: 415 0300
info@infocorp.com.pe
www.equifax.com.pe

EQUIFAX
PERU

regresar
página 1

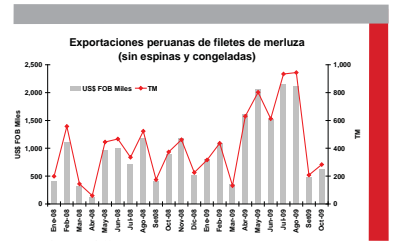


Ojo con ellos...

A continuación, unos productos que presentan un pronunciado dinamismo en lo que va del año y se van posicionando en sus mercados de destino.

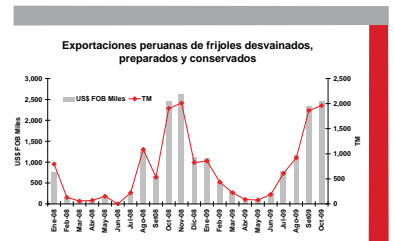
¡TODO MERLUZA!

Entre enero y octubre del 2009, las exportaciones de filetes de merluza, sin espinas, congelados alcanzaron un valor de US\$ 12.8 millones, un 80% más que el valor exportado en el mismo período del 2008. En cuanto a los principales destinos, encontramos que Alemania concentra el 78% de nuestras exportaciones, con compras por aproximadamente US\$ 9.9 millones, un 84% mayor a lo exportado en el 2008. Le siguen en relevancia EE.UU. (11% del total), Francia (4%) y Reino Unido (2%). Cabe mencionar que las exportaciones con destino a EE.UU. tuvieron un incremento del 257%. Entre las empresas exportadoras más destacadas, tenemos que Industrial Pesquera Santa Mónica S.A. alcanzó un valor de US\$ 6.2 millones, que representa el 49% del total exportado, y que Armadores y Congeladores del Pacífico S.A. registró un valor de US\$ 4.4 millones, que representa el 34% del total.



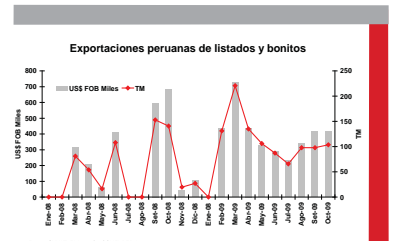
AL MEJOR ESTILO DE “JUAN Y LOS FRIJOLES MÁGICOS”

Con un incremento del 56% en valor y del 46% en volumen, las exportaciones de frijoles desvainados, preparados y conservados, alcanzaron un valor de US\$ 9.1 millones entre enero y octubre del 2009. Entre los principales destinos, encontramos que EE.UU. representa el más importante: US\$ 6.3 millones (+78%), que constituyen el 70% del total exportado durante el período analizado. Le siguen Puerto Rico y Panamá, con participaciones del 11% y 6%, respectivamente. Por otro lado, tenemos que Procesadora S.A.C. es la empresa líder en exportaciones de frijoles, al lograr un valor de US\$ 5.3 millones (58% del total), seguida por V & F S.A.C., con un valor de US\$ 1.8 millones (20%), y Vínculos Agrícolas E.I.R.L., con US\$ 1.3 millones (14%).



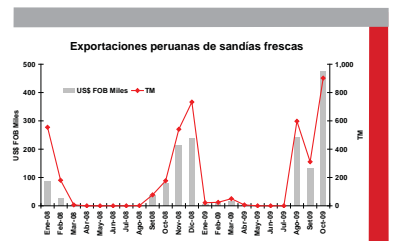
TODO ME PARECE “BONITO”

Las exportaciones de listados y bonitos ascendieron a US\$ 3.6 millones y registraron un aumento del 59% en valor y del 89% en volumen. De otra parte, tenemos que España representa el destino más importante para nuestras exportaciones de dichos productos, ya que a este mercado se registran envíos por US\$ 2.9 millones (+79%), que representan el 81% del total exportado durante enero y octubre del 2009. Le siguen Colombia e Italia, con valores de US\$ 382,000 (11% del total) y US\$ 215,000 (6%), respectivamente. En cuanto a las empresas exportadoras, tenemos que Seafrost S.A.C. abarca más del 85% del total de las exportaciones, con un valor de US\$ 3.2 millones, un 45% más que en el período enero-octubre del 2008.



LA SANDÍA QUE “PEGA” EN LOS PAÍSES BAJOS

Con un crecimiento del 281% en valor y del 92% en volumen, las exportaciones de sandías frescas alcanzaron un valor de US\$ 882,000 en el período analizado. Entre los principales destinos, encontramos que Países Bajos representa el de mayor relevancia para nuestras exportaciones de sandías frescas: US\$ 776,000 (+381%), que constituyen el 88% del total exportado a octubre del presente año. Le siguen el Reino Unido y Chile con participaciones del 4.4% y 3.5%, respectivamente. En lo que respecta a las empresas exportadoras, tenemos que Rancho Bravo S.A.C. y Corprfrut Perú S.A.C. son las empresas líderes en exportaciones de sandías frescas, ya que alcanzaron valores exportados de US\$ 437,000 (50% del total) y US\$ 402,000 (46%), respectivamente.



EN LA REALIZACIÓN DE EVENTOS... SIEMPRE, UNA EXPERIENCIA ÚNICA

SUMMIT

DELFINES

regresar página 1